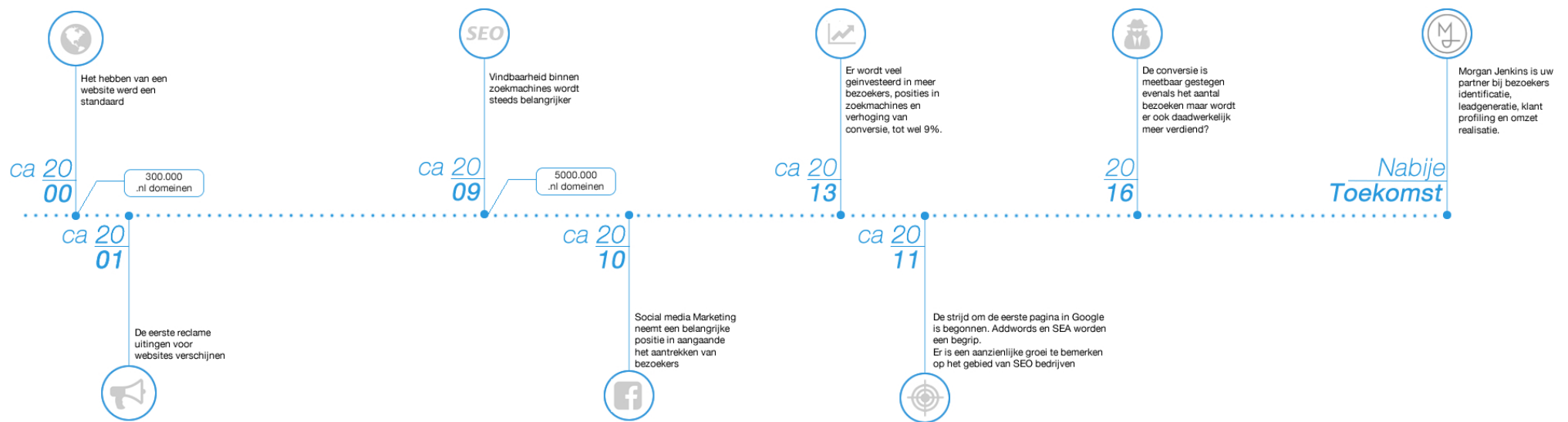


U heeft geïnvesteerd in SEO

Zullen we het nu eens hebben over opbrengst?



Sinds de komst van SEO, SEA, Addwords en alle overige manieren om bezoekers naar uw website te “lokken” is de strijd om de bezoeker ontketend.

Wat ons in de loop der jaren echter sterk is opgevallen is dat de activiteiten om deze bezoeker op uw website te onvangen al met al een forse investering met zich meebrengen.

Als we dit terug rekenen naar de daadwerkelijke opbrengsten dan ontstaat er bij het MKB vaak een onbalans. Wij hebben tijdens diverse interviews met klanten een gemiddelde conversiestijging van mogen aanschouwen van 4% naar +/- 9%. Deze conversiestijging is in vele gevallen nog geen direct gerealiseerde omzet maar slechts een aanzet tot een eerste contactmoment.

Wij vragen ons, waarschijnlijk net als u, af wat er met de overige 91% van de bezoekers moet worden gedaan om ze alsnog te kunnen contacteren.

De resterende 91% kan door middel van diverse tools worden geïdentificeerd (vaak op bedrijfsniveau) maar dan?

Waar deze dienstverleningen stoppen, gaan wij verder. **Morgan Jenkins** heeft jarenlange ervaring met het profileren van personen en bedrijven en met deze ervaring zijn wij in staat uw bezoeker te converteren tot een betalende klant.

Wij komen u graag in een persoonlijk gesprek uitleggen op welke wijze wij dit voor uw bedrijf kunnen realiseren.

Bel ons kantoor om een afspraak te maken op telefoonnummer

078-7504313

(Tenzij wij u eerder hebben kunnen identificeren en u al gebeld hebben!)